

La gestione dell'area finanza per il mid market nell'era Covid-19

Sante Maiolica

CEO | Grant Thornton Financial Advisory Services



Guardare al passato per capire quali soluzioni adottare per il futuro

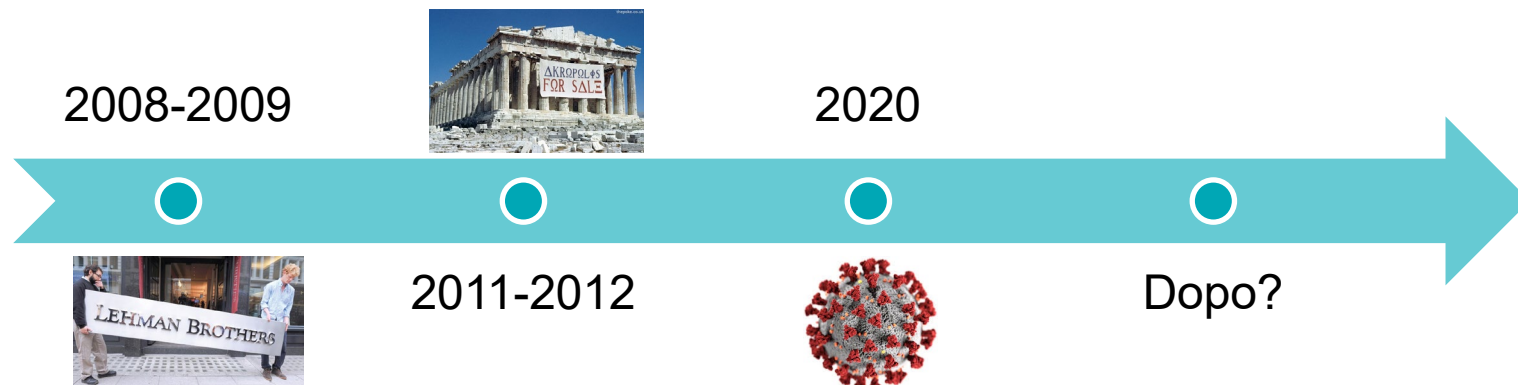
- Natura della Crisi (Finanziaria o Sistemica?)
- Durata della crisi
- Impatti settoriali



- Assetto patrimoniale e finanziario
- Posizionamento Competitivo

- Soluzioni Ordinarie
- Soluzioni Straordinarie

La pandemia dopo le recessioni

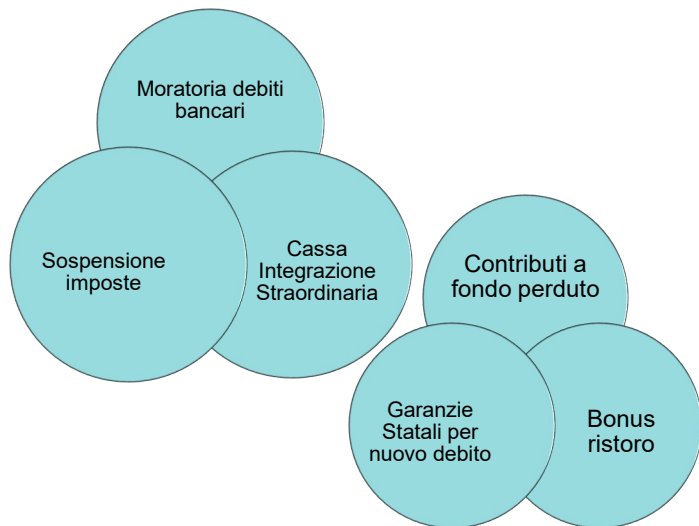


Il sistema di PMI italiane arriva di fronte all'emergenza Covid dopo un decennio caratterizzato da 2 recessioni. La modesta crescita dei ricavi (+2%), inoltre, non ha saputo compensare la ben più sostenuta crescita del costo del lavoro, con impatti negativi sulla competitività e sulla redditività (-19%)

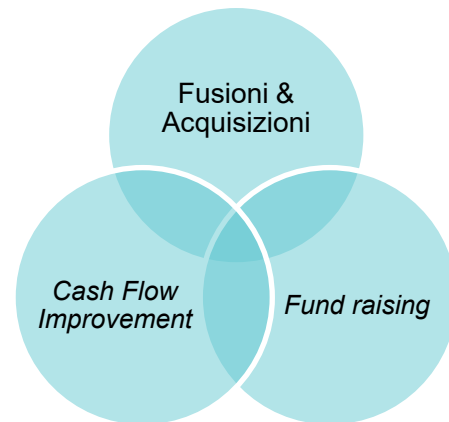
Fonte: *Rapporto Cerved 2020*

Gli strumenti «finanziari» per fronteggiare l'epoca «post Covid»

BREVE TERMINE *Sistema Pubblico*



LUNGO TERMINE *Mercato dei Capitali*



Fusioni & Acquisizioni



Fund raising

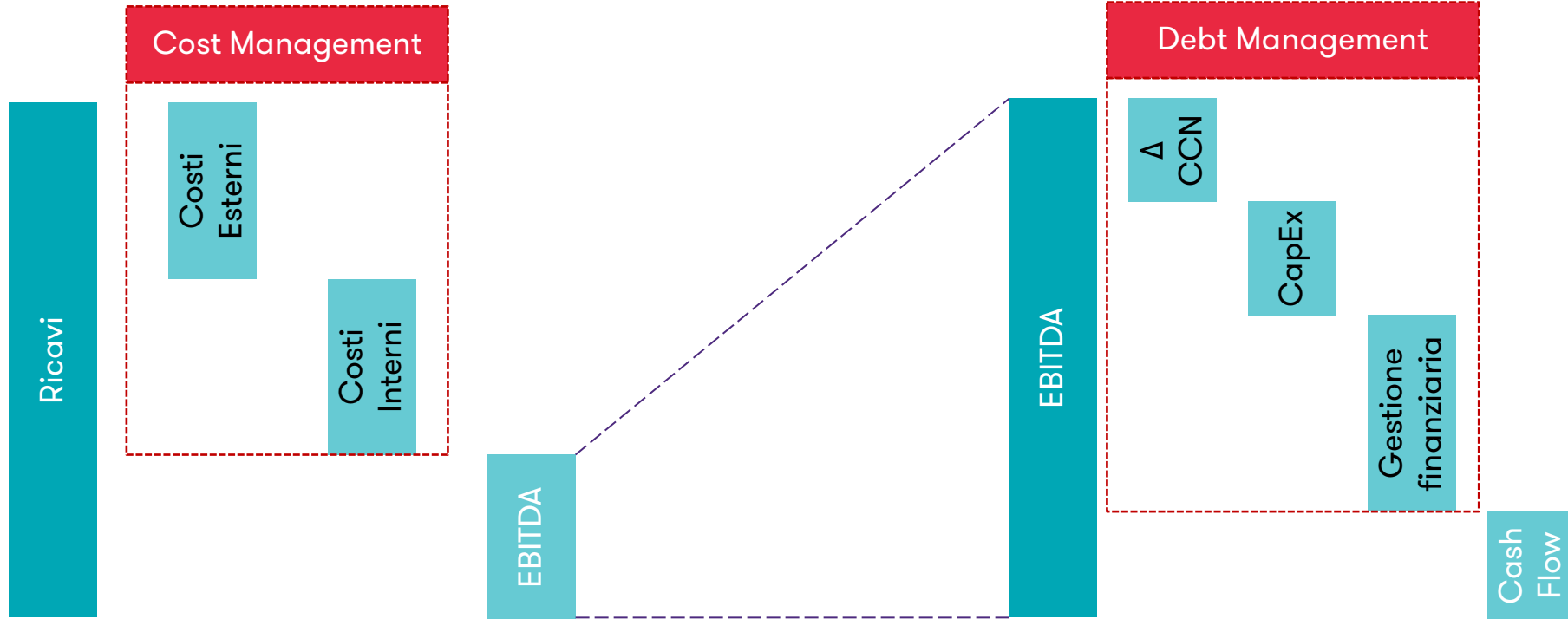
Debt Raising

- Investimenti in c/Capex
- Management lateral hiring
- Nuove piattaforme distributive

Equity Raising

- M&A
- Internazionalizzazione

Cash flow improvement



Conclusioni

Finanza sempre meno «straordinaria» e sempre più «operativa»

Il Private Equity non è un traghettatore verso l'exit, ma un compagno di ventura di lungo periodo

Le banche non devono essere coinvolte solo per mutui e circolante, ma interessate già nella definizione delle strategie

Grazie